

کد مدرک: TF-JV-W01

شماره بازنگری: 04

روش اجرایی اعطای نمایندگی فروش

طرح و فن آبدینه

روش اجرایی اعطای نمایندگی فروش

1- هدف:

تدوین دستورالعمل جهت اعطای نمایندگی فروش محصولات شرکت طرح و فن آبدگینه به افراد ذیصلاح

2- دامنه کاربرد

دامنه شمول این روش اجرایی عبارتست از کلیه فعالیت های مرتبط با اعطای نمایندگی فروش به افراد حقیقی یا حقوقی ذیصلاح

3- مفاهیم

منظور از شرکت در تمامی موارد شرکت طرح و فن آبدگینه می باشد.

4- شرح عملیات

در صورت درخواست اشخاص حقیقی یا شخصیت های حقوقی مبنی بر اخذ نمایندگی انحصاری در حوزه فروش محصولات شرکت، صلاحیت وی با توجه به موارد زیر مورد بررسی قرار خواهد گرفت:

- متقاضی اخذ نمایندگی فروش، می بایست ساکن مراکز استانها یا شهرهای بزرگ باشد.
 - زمینه فعالیت و سوابق کاری وی می بایست در حوزه تاسیسات، برق، نورپردازی و سایر رشته های مرتبط باشد.
 - حداقل سن متقاضی نمایندگی می بایست 22 سال باشد.
 - متقاضی اخذ نمایندگی فروش، می بایست دارای حداقل تحصیلات دیپلم باشد.
 - متقاضی نمایندگی می بایست دارای فضای اداری / تجاری (غیر مسکونی) باشد.
 - متناسب بودن میزان سرمایه متقاضی نمایندگی با محل فعالیت وی
 - جهت احراز صلاحیت همکاری، متقاضی نمایندگی موظف است مدارک زیر را ارائه نماید:
 - تقاضانامه کتبی اخذ نمایندگی فروش حاوی محدوده جغرافیایی نمایندگی مورد درخواست، حجم فروش سالیانه قابل پیش بینی
 - ارسال مدارک مربوط به سوابق کاری مرتبط
 - کپی شناسنامه شخص حقیقی و یا مدیر عامل شخصیت حقوقی
 - کپی کارت ملی شخص حقیقی
 - دو قطعه عکس رنگی 4*3
 - کپی جواز کسب و یا مدارک ثبتی شرکت (کپی اساسنامه و کپی آخرین روزنامه رسمی)
 - مدارک تحصیلی یا دوره های تخصصی
 - ارسال اسناد و مدارک مربوط به فضای کاری (ابعاد، موقعیت و شرایط ظاهری، اجاره نامه یا سند)
- پس از ارسال مدارک توسط متقاضی نمایندگی، مدارک مذکور توسط مدیر عامل و مدیر واحد فنی و مهندسی بررسی شده و در صورت تأیید اولیه متقاضی موظف به ارائه چک و سفته در وجه شرکت طرح و فن آبدگینه بابت ضمانت نمایندگی به مبلغ 100.000.000 (یکصد میلیون ریال) ریال خواهد بود.
- در صورت تشخیص مدیران مبنی بر نیاز متقاضی به آموزش در حوزه های کاری شرکت، دوره های تخصصی حداکثر دو روزه و در محل دفتر تهران و توسط متخصصین شرکت برگزار خواهد شد.
- پس از ارائه آموزش نمونه محصولات با تخفیف ویژه مطابق جدول به همراه ابزارهای تبلیغاتی شامل بروشور، CD به نماینده تحویل

داده خواهد شد.

میزان تخفیفات اعطا شده به نمایندگان در محصولات LED

پرداخت نقدی:

ردیف	نام محصول	میزان تخفیفات
1	BL01	٪15
2	BL02	٪15
3	BL03	٪15
4	BL04	٪15
5	BL05	٪15
6	BL06	٪15
7	BL07	٪15
8	FL01	٪15
9	FL02	٪15
10	FL02/F	٪15
11	FL03	٪15
12	FL04	٪15
13	FL05	٪15
14	FL06	٪15
15	PL01	٪12
16	PL02	٪15
17	PL03	٪15
18	PL04	٪10
19	PL05	٪15
20	PL06	٪15
21	PL07	٪10
22	PL08	٪15
23	PL09	٪12
24	WL01 (دو طرفه)	٪15
25	WL02 (چهار طرفه)	٪15
26	WL03	٪10
27	CL01	٪20
28	CL02	٪15
29	CL03	٪10
30	CL04	٪10
31	Light Stone	٪10
32	Neon Flex	٪07
33	HL01 (ریبونی)	٪08
34	CS01	٪15
35	CS02	٪15

پرداخت اعتباری:

درصد تخفیف در شرایط پرداخت سه ماهه	درصد تخفیف در شرایط پرداخت دو ماهه	درصد تخفیف در شرایط پرداخت یک ماهه	نام محصول	ردیف
با کسر 6٪ از پرداخت نقدی	با کسر 4٪ از پرداخت نقدی	با کسر 2٪ از پرداخت نقدی	BL01	1
			BL02	2
			BL03	3
			BL04	4
			BL05	5
			BL06	6
			BL07	7
			FL01	8
			FL02	9
			FL02/F	10
			FL03	11
			FL04	12
			FL05	13
			FL06	14
			PL01	15
			PL02	16
			PL03	17
			PL04	18
			PL05	19
			PL06	20
			PL07	21
			PL08	22
			PL09	23
			WL01 (دو طرفه)	24
			WL02 (چهار طرفه)	25
			WL03	26
			CL01	27
			CL02	28
			CL03	29
			CL04	30
			Light Stone	31
			Neon Flex	32
			HL01 (ریبونی)	33
			CS01	34
			CS02	35

میزان تخفیفات در پروژه های آب نمایی (فواره های متحرک و موزیکال)
پرداخت نقدی:

ردیف	نام محصول	میزان تخفیفات
1	پمپ ها	0%
2	سیستم های مکانیکی شامل فواره ها ، نازل ها ، مبدل های یک به ده یا مشابه و ...	10%
3	سیستم های نورپردازی	بر اساس جدول محصولات LED
4	سیستم های کنترلی و الکترونیکی مرتبط با آب نما	15%
5	اجرای پروژه های آب نمایی	در قالب هر پروژه

میزان تخفیفات در پروژه های مونیتورهای LED شهری
پرداخت نقدی:

ردیف	نام محصول	میزان تخفیفات
1	تامین تجهیزات مونیتور LED	10%
2	تهیه و نصب سازه های مکانیکی مرتبط با مونیتور	در قالب هر پروژه

میزان تخفیفات در پروژه های فیبر نوری
پرداخت نقدی:

ردیف	نام محصول	میزان تخفیفات
1	فیبر و متعلقات	20%
2	سیستم های کنترل نور (لامپی و LED)	15%
3	اجرای پروژه ها	در قالب هر پروژه

لازم به ذکر است:

- پرداخت های اعتباری صرفا در محصولات شرکت بوده و حداکثر تا مدت سه ماه مورد قبول می باشند.
- نماینده موظف است حداکثر تا 10 روز پس از دریافت کالا، چک مربوط به فاکتور دریافتی را با سررسید حداکثر 3 ماه از تاریخ تحویل کالا به حسابداری شرکت تحویل نماید، در غیر این صورت کارمندان واحد فروش شرکت مجاز به ارسال کالای جدید برای نماینده نخواهند بود.
- در صورت نیاز به خدمات طراحی و شبیه سازی پروژه ها نماینده فروش بایستی هر گونه فایلی که به درک درست و امکان ایجاد شبیه سازی کامپیوتری کمک می کند در اختیار واحد طراحی و شبیه سازی قرار دهد.
- فایل ها شامل تصاویر پروژه یا فایل های 3Dmax موجود یا اتوکد می باشد.
- در صورتی که طرحی به صورت مستقیم توسط نماینده فروش شرکت به کارفرما ارایه می گردد قبل از آن بایستی به تایید واحد طراحی

شرکت رسیده باشد.

- لیست قیمت ارسال شده، قیمت مصوب برای مصرف کننده نهایی می باشد و مسئولیت فروش محصولات کمتر از قیمت مصوب و یا بیشتر از آن بر عهده نمایندگی ها می باشد و شرکت هیچگونه مسئولیتی در این قبال ندارد. (بدیهی است در صورت استعلام مشتری از شرکت قیمت مصوب اعلام میگردد)
- پس از اعطای نمایندگی شرکت موظف است در هر فروشی که در محدوده جغرافیایی نماینده صورت می گیرد سود تعریف شده در جداول را به نماینده اختصاص دهد.
- سود فوق الذکر مشمول تمامی فروش هایی است که توسط نماینده صورت گرفته یا مستقیماً توسط شرکت انجام شده است.
- نماینده موظف است که تمامی محصولات مرتبط با روشنایی و نورپردازی با المان های LED ، تأمین تجهیزات پروژه های فیبر نوری ، فواره های متحرک و موزیکال ، مونیتورهای شهری LED را از شرکت آبدگینه تأمین نماید.
- بدیهی است در صورت تأمین محصولات از سایر شرکت ها توسط نماینده، همکاری در قالب نمایندگی فروش فسخ می گردد.
- هزینه حمل برای خریدهای بیش از 50 میلیون ریال در هر سفارش به عهده شرکت و کمتر از آن به عهده نمایندگی می باشد. (که پس از ارسال اجناس، توسط نمایندگی پرداخت و هنگام ارسال بارنامه به شرکت از حساب نمایندگی کسر می گردد).
- اعطای قطعی نمایندگی پس از بررسی عملکرد شش ماهه متقاضی میسر خواهد بود.
- پس از بررسی و تایید عملکرد متقاضی نمایندگی ، شرایط همکاری برای مدت یک سال بوده و در صورتی که در طی این مدت حداقل سقف خرید نماینده به مبلغ 500.000.000 ریال نرسیده باشد تأمین نیاز نماینده از آن پس از طریق سایر نمایندگی ها یا با کاهش تخفیفات ویژه نمایندگی صورت خواهد پذیرفت.
- بررسی عملکرد شش ماهه متقاضی با توجه به فرم TF-JV-F01 و جدول ارزیابی نمایندگان صورت خواهد پذیرفت.

5- مسئولیت

مسئولیت اصلی اجرای این روش با مدیر واحد فنی و مهندسی و تأیید نهایی آن به عهده مدیر عامل می باشد.

6- مدارک مرتبط:

7- ضمائم:

TF-JV-F01

فرم ارزیابی و مشخصات نمایندگان